



# Business Development Manager – Weston Fleet

Weston NV is een gevestigde naam binnen de mobiliteitssector, met een sterke focus op innovatie en groei. Binnen Weston NV speelt **Weston Fleet** een sleutelrol in de verdere uitbreiding van onze activiteiten. Om onze marktpositie te versterken, zoeken we een gedreven **Business Development Manager** die actief nieuwe zakelijke opportuniteiten identificeert en relaties opbouwt met zelfstandigen en KMO's.

## Jouw taken en verantwoordelijkheden:

Als **Business Development Manager – Fleet** ben je verantwoordelijk voor de actieve uitbouw van onze klantenportefeuille. Je brengt de markt in kaart, legt nieuwe contacten en zet duurzame samenwerkingen op. Je werkt **70% extern** en **30% intern**, waarbij je steeds op zoek gaat naar nieuwe zakelijke opportuniteiten en langetermijnrelaties opbouwt

Je taken zijn onder andere:

- Actief prospecteren en uitbreiden van ons klantenbestand.
- Opbouwen en onderhouden van relaties met zelfstandigen en KMO's.
- Onderhandelen en begeleiden van het volledige commerciële traject.
- Meedenken over de verdere ontwikkeling van Weston Fleet en bijdragen aan de groei van de divisie.
- Samenwerken met interne teams om klantgerichte oplossingen te bieden.

## Jouw profiel:

- Je hebt ervaring in een commerciële functie, bij voorkeur in de mobiliteits- of fleetsector.
- Je bent een gedreven en resultaatgerichte professional die kansen in de markt herkent en benut.
- Je werkt zelfstandig en neemt initiatief.
- Je voelt je thuis in een groeiende divisie waar ondernemerschap en flexibiliteit belangrijk zijn.
- Je hebt sterke communicatieve vaardigheden en bent een overtuigende gesprekspartner.
- Je spreekt vlot Nederlands en Frans.

## What's in it for You?

- Een uitdagende voltijdse functie met veel autonomie en ruimte voor initiatief.
- De kans om mee te bouwen aan een groeiende divisie binnen Weston NV.
- Een aantrekkelijk salaris met extralegale voordelen.
- Een dynamisch, aantrekkelijke en ondernemende werkomgeving (locatie: Aarschot)
- 

Ben jij klaar om Weston Fleet verder op de kaart te zetten? Solliciteer vandaag nog! Mail naar: [mariolijn@weston.be](mailto:mariolijn@weston.be)



# Business Development Manager – Weston Fleet

Weston NV est un acteur reconnu dans le secteur de la mobilité, avec un fort accent sur l'innovation et la croissance. Au sein de Weston NV, **Weston Fleet** joue un rôle clé dans l'expansion de nos activités. Afin de renforcer notre position sur le marché, nous recherchons un **Business Development Manager** dynamique, chargé d'identifier de nouvelles opportunités commerciales et de développer des relations avec les indépendants et les PME.

## Votre rôle:

En tant que **Business Development Manager – Fleet**, vous serez responsable de l'expansion active de notre portefeuille clients. Vous analyserez le marché, établirez de nouveaux contacts et construirez des partenariats durables. Vous travaillerez **70% sur le terrain** et **30% en interne** (à Aarschot), en quête permanente de nouvelles opportunités commerciales et de relations à long terme.

## Votre responsabilités:

- Prospecter activement et élargir notre base de clients.
- Construire et entretenir des relations avec les indépendants et les PME.
- Négocier et gérer l'ensemble du processus commercial.
- Contribuer au développement et à la croissance de Weston Fleet.
- Collaborer avec les équipes internes afin de proposer des solutions adaptées aux clients.

## Votre profil:

- Vous avez une expérience commerciale, de préférence dans le secteur de la mobilité ou de la gestion de flotte.
- Vous êtes un professionnel motivé et orienté résultats, capable d'identifier et de saisir les opportunités du marché.
- Vous êtes autonome et prenez des initiatives.
- Vous évoluez facilement dans un environnement en pleine croissance, où l'entrepreneuriat et la flexibilité sont essentiels.
- Vous avez d'excellentes compétences en communication et êtes un négociateur convaincant.
- Vous parlez couramment le néerlandais et le français.

## What's in it for You?

- Un rôle stimulant avec une grande autonomie et de la place pour l'initiative.
- L'opportunité de participer activement au développement d'une division en pleine expansion au sein de Weston NV.
- Un salaire attractif avec primes et avantages extralégaux.
- Un environnement de travail dynamique et entrepreneurial.

Prêt(e) à renforcer la présence de Weston Fleet sur le marché? Postulez dès aujourd'hui! Mail: [mariolijn@weston.be](mailto:mariolijn@weston.be)